

Qué es consejerosgratis.es

Se trata de una página web de consultas y respuestas donde diferentes especialistas administran un apartado específico. La persona que formula una consulta busca la categoría deseada y deja su respuesta. El especialista (usted) recibe la consulta por correo electrónico (en breve también por mensaje de móvil) y se dirige a la página web para dar una respuesta adecuada a la pregunta que le han formulado.

Ejemplo:

Un visitante de la página tiene una avería en la caldera de la calefacción y se pregunta sobre la conveniencia de comprar una nueva. El procedimiento a seguir es: buscar primero la categoría adecuada dentro de la página web y después formular la pregunta "Mi caldera de calefacción es del modelo Combo 12c y tiene 13 años de antigüedad; ¿es buena idea repararla o es mejor comprar una nueva?".

En el mismo momento en que el consultante ha hecho su pregunta, el especialista recibe el aviso de que tiene una consulta. La respuesta se da dentro de las 48 horas siguientes y el consultante recibe el aviso de respuesta con un enlace que le lleva hasta ella.

Cifras

No se trata sólo de calderas de calefacción, en este momento existen más de 2000 temas diferentes que pueden ser consultados a través de la página web. Gracias a esto el número de visitas a *consejerosgratis.es* está teniendo un crecimiento explosivo. Además la reputación de la página va a crecer cada vez más a través de notas de prensa, de enlaces en los más relevantes portales y foros de Internet, de cuñas en la radio y mediante posiciones altas en los buscadores de la red (Google). Durante el mes de enero *consejerosgratis.es* ya recibió un promedio de 800 visitas al día, que se traducen en unas 40 preguntas originales diarias. Y estas cantidades seguirán aumentando a medida que se incremente el número de temas.

Inversión pequeña, rendimiento máximo

Su asesoría en *consejerosgratis.es* es -como su nombre indica- gratuita. Aún así existen numerosas razones para inscribirse como asesor. Por un lado le da la oportunidad de compartir sus conocimientos específicos con los demás, lo cual es motivador y gratificante porque le permite el poder difundir su propia su visión. Pero además le permitirá darse a conocer y establecer enlaces a su propia página web, con lo cual aumenta sus posibilidades de beneficios.

Convertirse en asesor de *consejerosgratis.es* le resultará completamente gratis también a usted. Hemos decidido que esta página web sea gratis para todo el mundo, y así tiene que seguir siendo. *Consejerosgratis.es* se puso en marcha con el

fin de compartir conocimientos y de acercar a la gente. Se trata de una forma de proporcionar respuestas a cuestiones apremiantes para aquellos que consultan y de beneficiar al especialista con beneficios extra y con la posibilidad de difundir su conocimiento. La inversión necesaria para conseguirlo es mínima. En general los asesores de cada especialidad no invierten más de 5 minutos al día para responder cuestiones. Aunque esto depende de la popularidad de su especialización.

Ejemplos de asesores que se benefician de consejerosgratis.es

Tema: ordenadores portátiles

El señor Alberto Liefers de la empresa Laptop Plus recibe una pregunta sobre una pantalla de ordenador que se ha oscurecido. La persona que pregunta ya se ha dirigido a otras empresas pero nadie ha podido ayudarle todavía. Jarno Liefers le explica dónde puede estar el problema y aquél le agradece la respuesta. Más tarde el consultante decide comprar un ordenador portátil nuevo y para hacerlo se dirige a Laptop Plus, puesto que descubrió la profesionalidad y buen servicio de esta empresa gracias a *consejerosgratis.es*.

Tema: Reclamación por daños

Se formula una pregunta al Sr. Llovet, abogado, sobre una reclamación por daños. El especialista indica al consultante que su caso se trata de un error médico y concluye que es posible efectuar una reclamación. A pesar de las circunstancias, el consultante está contento con la respuesta y decide interponer una reclamación a través del Grupo Pals. De este modo el Sr. Llovet ha ganado un nuevo cliente con una pequeñísima inversión.

Tema: Gestión de morosidad

El Sr. G. van der Torren proporciona asesoría sobre el envío de recordatorios, requerimientos de pago y otros temas relacionados con la gestión de morosidad. Uno de los empresarios que consultó sobre este tema acabó delegando la gestión de morosos en el Sr. van der Torren puesto que hacerlo el mismo le suponía demasiado tiempo y además la visión de este especialista le inspiró suficiente confianza.

Uno de los últimos contactos que se han unido a nosotros es **Deloitte**.

¿Quiere intentarlo?

Busque en la página si su especialidad o tema todavía están libres e inscríbase como administrador. Valoraremos su solicitud y le enviaremos respuesta dentro de las siguientes 48 horas.

Más información

www.consejerosgratis.es o póngase en contacto con nosotros a través de: info@consejerosgratis.es